

# NEWSLETTER

## #DIRIGEANTS



le 29 janvier 2021 ⌚ 3 minutes

### Pourquoi la contractualisation est un caméléon !

Je vous imagine facilement vous inquiéter, « Oula » le confinement et le couvre-feu ont un effet négatif au regard du titre... Comparer une enveloppe annuelle de 15000€ et un animal...

Tout va bien, rassurez-vous, mais il me semblait important d'aborder ce thème avec vous cette semaine.

Après une olympiade d'existence nous souhaitons vous livrer quelques-uns **des secrets de la contractualisation** en direction des clubs.

Son histoire prend son origine avec l'ambition de la Ligue de soutenir chacun de nos 200 clubs régionaux... **qu'importe sa taille, qu'importe son niveau...** et avec une volonté : **se développer, nous développer.**

Bien sûr, chaque club est différent et notre soutien devait être capable de changer de forme constamment, de s'adapter !

Les premiers retours réunissaient beaucoup d'idées, beaucoup d'ambitions, beaucoup de sujets... avec en point de mire une constante, pour vous et nous, la volonté que nous partageons, **développer nos structures de proximité.**

Pour autant, voici 4 actions dont je souhaitais vous parler, car elles retiennent inévitablement notre attention quand nous attribuons les crédits :

- La formation des **encadrants**... Ceux-ci constituent un maillon essentiel dans notre fonctionnement, ils forment nos champions de demain et animent notre territoire toutes les semaines en proximité, pour les jeunes et moins jeunes...
- Les actions en direction des **écoles**... On nous dit souvent qu'on ne sait pas convertir les enfants des écoles en membres de nos associations. Pourtant chaque saison plusieurs dizaines de joueurs découvrent nos activités grâce aux actions scolaires et viennent ensuite dans nos clubs. Notre conviction est qu'il est essentiel de continuer à intervenir en milieu scolaire pour faire découvrir notre passion du volant et la partager.
- Les animations en direction du **public adultes loisirs**... « Les loisirs rapportent, les compétiteurs dépensent ! »  
Ça ne vient pas de moi, mais des centaines d'échanges et des nombreuses années au contact de tous types de présidents de clubs, engagés et conscients que les pratiquants loisirs coutent moins chers à un club de badminton. Ce n'est pas une raison pour ne pas compléter et étoffer ce qu'on peut leur proposer, au contraire nous prenons conscience que ça devient **vital**... Nous soutenons donc **financièrement et humainement** ce type d'actions et elles fleurissent !
- Les actions de structuration des **EFB** (écoles françaises de Badminton)... Notre pratique est ludique, facile d'accès, grand public, c'est même le sport scolaire de salle numéro 1... Tout d'un best seller, mais pas sans une qualité d'accueil et d'encadrement qui donne confiance aux décideurs : **les parents.**  
C'est donc tout naturellement que la ligue accompagne les clubs qui s'engagent et valident ce label national de qualité... En plus des aides directement fléchées sur les nouvelles EFB, ainsi que vers les 4\* et 5\*

Évidemment c'est une compilation des actions les plus courantes, car en réalité cette liste s'étend à l'infini et chaque année beaucoup de clubs se surpassent par des actions qui se veulent innovantes, ambitieuses et répondant aux attentes du plus grand nombre de nos pratiquants.

J'oubliais : on a voulu faire simple, alors on a évité les dossiers volumineux et interminables...

C'est votre référent de secteur qui a les clefs... N'hésitez pas à lui soumettre vos propositions !

Financière ou humaine, notre aide s'adapte à vos besoins à l'image de l'animal dont je fais référence dans le titre... Il vous suffit d'être dans les temps : dépôt des dossiers entre Septembre et Décembre.



Retrouvez toutes nos [newsletters-dirigeants](#) en téléchargement sur notre site.

Ligue du Grand Est de Badminton  
13 rue Jean Moulin - 54510 TOMBLAINE  
[www.badmintongrandest.com](http://www.badmintongrandest.com)

